

параметрам, а также тактике и выбранной предприятием стратегии. Также подобные переговоры должны быть легитимны и приемлемы для всех их участников. Существует определённый этикет переговоров, протокол. Причём в каждом государстве имеются свои взгляды на то, как и каким образом должна идти беседа, переговоры или диалог. Тут нужно уже рассказать и об истории развития многосторонних диалогов в экономике на ранних этапах функционирования ВТО, и о том, какой существует порядок переговоров, также заметить разницу между разными уровнями переговоров. В условиях быстро развивающийся экономической и политической интеграции необходимо понять и раскрыть роль таких переговоров.

Россия – страна, только вступившая на путь рынка и интеграции. Вся сложность заключается в том, что не до конца освоены важнейшие нормы рынка, прежде всего «культура бизнеса», «культура переговоров и беседы».

Несмотря на все этические трудности, российский бизнес упорно рвётся в ВТО. Какую роль российский бизнес будет там играть, какой станет этика бизнеса, всё это зависит от опыта прошлых и задач будущих лет.

Примеры многосторонних переговоров с зарубежными предпринимателями в городе Екатеринбурге существуют, они могут служить отправной точкой для дальнейшего развития переговоров, бесед, конференций. Иначе говоря, развитие «переговорной» функции, особенно на Урале, российском центре Евразийской интеграции, развивается очень динамично.

Идёт дальнейшее изучение перспектив развития и трансформации диалога, переговоров в рамках Всемирной Торговой Организации.

ИСТОРИЯ ГАТТ - ВТО И ВЗАИМООТНОШЕНИЯ РОССИИ И ВТО

Масленникова М.В.

*(Уральский государственный педагогический университет.
Екатеринбург)*

Международная торговля — старейшая форма международных экономических отношений. Она существовала еще за долго до формирования мирового хозяйства и являлась его непосредственной предшественницей. Именно развитие международной торговли создало экономические условия для развития машинного производства, которое зачастую могло расти лишь на базе импортного сырья и массового заморского спроса. Рост прибыли, обусловленный применением машин, предопределил появление относительно избыточного капитала и вывоз его за границу, что положило начало формированию мирового хозяйства, ускорило процесс интернационализации производительных сил.

Я полагаю, что международная торговля занимает ведущее место в системе всемирных экономических отношений. Международный торговый обмен является одновременно и предпосылкой, и следствием международного разделения труда, выступает важным фактором формирования и функционирования мирового хозяйства. В своей исторической эволюции он прошёл путь от единичных внешнеторговых сделок до долгосрочного крупномасштабного торгово-экономического сотрудничества. В условиях НТР международный торговый обмен приобретает все большее значение. Своеобразие этих процессов в послевоенный период особенно

рельефно открывается при анализе долгосрочных тенденций, особенностей, форм и методов совместной торговли.

Согласно данным опубликованного ежегодного доклада, подготовленного американским Фондом наследия (Heritage Foundation) совместно с газетой деловых кругов The Wall Street Journal, экономика России по уровню свободы занимает 124-е место из 155 стран мира. Россия, по мнению составителей доклада, занимает место перед Румынией и Камеруном, но после Индонезии и Руанды в группе "в основном несвободных экономик". На первом месте в докладе оказалась экономика Гонконга.

Впервые за последние 11 лет, в течение которых составлялся доклад, в десятку стран с самой свободной экономикой не попали США. Составители доклада, учитывающие целый ряд как экономических, так и политических факторов, поставили американскую экономику лишь на 12-е место - после Ирландии, Новой Зеландии, Великобритании, Дании, Исландии, Австралии и Чили. Список замыкают Куба, Лаос, Туркмения, Зимбабве, Ливия, Мьянма (бывшая Бирма) и Северная Корея, которая заняла последнее, 155-е место.

Торговые конфликты

Ущемление национальных торгово-экономических, социальных интересов той или иной страны другой страной или группой стран часто приводит к возникновению торговых конфликтов, «торговых войн».

Непосредственной причиной развертывания торговых конфликтов становятся самые разные факторы: таможенные, территориальные, ценовые, санитарные, экологические и др. Одной из причин возникновения международных торгово-экономических конфликтов становятся экстерриториальные законы США, например федеральный закон Хелмса—Бертона, подвергающий санкциям тех иностранных инвесторов на Кубе, которые вкладывают средства в американскую собственность, экспроприированную правительством Ф. Кастро. Со времени принятия этого закона в марте 1996 г. две компании (канадская и мексиканская) подверглись санкциям, а ряд других иностранных компаний получили письма с предупреждениями. Под давлением международного сообщества президент США приостановил действие наиболее строгих положений закона. Однако многие иностранные инвесторы стараются не сталкиваться с этим законом, избегая включения бывших американских активов в свои кубинские проекты.

«Торговые войны» — достаточно устойчивая «традиция» современных международных отношений. Они характерны как для отдельных стран, так и для торгово-экономических группировок.

Растущая конкуренция на мировых рынках, защита внутренних рынков, необходимость обеспечения занятости и др. также заставляют иностранные государства активно защищать своих производителей и коммерсантов, вступать в политико-экономические конфликты. При этом образование зон свободной торговли, таможенных союзов не вносит принципиальных изменений в структуру мирового хозяйства. Объединение стран в экономические блоки не означает безусловного прогресса в реализации идей свободной торговли или капитуляции перед протекционистскими принципами. К примеру, таможенный союз представляет собой противоречивое единство свободной торговли с протекционизмом. Дилемма «свободная торговля или протекционизм» не перестает существовать. Она переносится на иной уровень внешнеторговых

отношений, на котором определяется решение о выборе экономической политики группы государств в отношении третьих стран.

Даже в рамках торгово-экономических группировок возникают противоречия между отдельными странами, перерастающие в торговые конфликты. Причем меры, применяемые правительствами для защиты национальных производителей, иногда бывают приближенными к весьма «горячим» действиям.

Как правило, страны—участницы торговых конфликтов не стремятся доводить их до крайности. Конфликты разрешаются путем длительных переговоров, консультаций, обращения с жалобами в международные организации.

Регулирование мировой торговли международными организациями

Важную роль в регулировании международной торговли, в устранении препятствий для ее развития, ее либерализации играют международные экономические организации. Одна из основных такого рода организаций — это Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)¹⁶. Договор о создании ГАТТ был подписан 23 странами в 1947 г. и вступил в силу в 1948 г. 31 декабря 1995 г. в связи с учреждением Всемирной торговой организации ГАТТ прекратила свое существование.

Роль ГАТТ

ГАТТ — многостороннее соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц. ГАТТ являлась одной из крупнейших международных экономических организаций, сфера деятельности которой охватывала 94% объема мировой торговли.

Деятельность ГАТТ осуществлялась посредством многосторонних переговоров, которые объединялись в раунды. С начала работы ГАТТ было проведено 8 раундов переговоров. Эти раунды привели к десятикратному сокращению средней таможенной пошлины. После Второй мировой войны она составляла 40%, в середине 90-х гг. — около 4%.

Создание ВТО

К началу 1996 г. в ГАТТ состояло около 130 стран. С января 1996 г. ГАТТ заменила Всемирная торговая организация (ВТО). Ее членами-основателями стали 82 страны. В 1998 г. членами ВТО были уже 132 страны. Несмотря на формальную преемственность, ВТО по ряду параметров отличается от ГАТТ. Так, ВТО не связана с ООН, как это было с ГАТТ. Особая юридическая сущность ВТО определяет особенности вступления в ее члены. ВТО — это система соглашений между государствами, выработанных на многосторонней основе для обеспечения в конечном счете доступа государств на рынки друг друга на двусторонней основе.

Уже после образования ВТО появляются настойчивые призывы ряда развитых стран Запада в пользу связывания торговых режимов с трудовыми и

¹⁶ General Agreement on Tariffs and Trade — GATT.

экологическими стандартами. Суть этих призывов в том, что страны, в которых эти стандарты ниже, получают конкурентные «нерыночные» преимущества за счет низких издержек производства. В случае признания ВТО такой нормы в первую очередь пострадают развивающиеся страны, а также Россия, где производство трудоемкой и экологоемкой продукции дешевле, чем на Западе.

Россия и Всемирная торговая организация

Соглашение об учреждении ВТО требует от вступающей страны принятия на себя таких же обязательств, какие уже взяли на себя страны-учредители. Каждый член организации должен обеспечить соответствие своих законов, нормативных и административных актов его обязательствам, взятым по соглашениям, входящим в ВТО.

Россия, имея в ВТО статус наблюдателя, стремится стать полноправным членом этой организации. Из членства в ВТО можно извлечь ряд преимуществ. Прежде всего, на Россию распространится принцип режима наибольшего благоприятствования. В результате наше государство сможет воспользоваться постоянно снижающимися тарифами других стран. Отечественная продукция не будет попадать под дискриминационные меры. Россия сможет защищать свои торговые права от неправомерных действий других стран под эгидой процедуры разрешения споров ВТО. По подсчетам специалистов, не являясь членом ВТО, Россия ежегодно из-за разного рода ограничений по допуску российских товаров на мировые рынки, теряет от 1 до 4 млрд. долл.¹⁷. В отношении российского экспорта действует около 60 антидемпинговых законов в США, Канаде, странах ЕС. Россия дискриминируется по 58 позициям, в основном в области химической, металлургической и текстильной промышленности. Есть даже ограничения на экспорт охотничьих ружей в США.

С другой стороны, вступив в ВТО, Россия в значительной степени должна либерализовать свой внешнеторговый режим, реализуя принципы свободной торговли со странами — членами ВТО. Так, например, России со стороны ВТО было предложено снизить в короткие сроки средневзвешенный импортный тариф до уровня ВТО (10%), что весьма сложно осуществить в нынешних экономических условиях.

В ближайшей перспективе основную долю российского экспорта по-прежнему будут составлять энергоносители, сырьевые товары и продукция их первичной переработки. Как известно, в реализации этой продукции на международном рынке Россия не испытывает серьезных трудностей и не будучи членом ВТО. Снижение пошлины на эти категории товаров даст минимальный эффект. Членство в ВТО благоприятно только для отдельных видов конкурентоспособной продукции, которая составляет менее 5% российского экспорта в дальнем зарубежье. Фактически российские экспортеры не готовы к продвижению на мировой рынок. Российская промышленность, пребывающая в кризисе, вряд ли сможет, за исключением некоторых отраслей, воспользоваться преимуществами открытого рынка.

Следует отметить, что и до вступления в ВТО Россия на двусторонней основе уже имеет режим наибольшего благоприятствования со всеми основными торговыми партнерами, входящими в ГАТТ/ВТО. Присоединение России к ВТО должно служить средством для обеспечения ее

¹⁷ Данные Торгово-промышленной палаты РФ.

внешнеэкономических интересов на основе соблюдения правил, действующих в международной торговле. Главное, чтобы это присоединение не превратилось в самоцель и Россия не оказалась в итоге беззащитной перед мощным давлением других стран — членов этой организации.

В заключение хотелось бы сказать, что, имея 143,5 млн. человек население, обладая значительными энергетическими ресурсами, достаточно высококвалифицированными трудовыми ресурсами при пониженной стоимости рабочей силы, Россия представляет собой огромный рынок товаров, услуг и капиталов. Однако степень реализации этого потенциала во внешнеэкономической сфере весьма скромна.

Я думаю, что на состоянии российской внешней торговли до сих пор болезненно отражается разрыв хозяйственных связей в результате распада СССР, свертывания торговли с бывшими социалистическими странами — членами СЭВ, которые до начала 90-х гг. были главными потребителями отечественной машиностроительной продукции. Но если роль России в мировой торговле невелика, то для самой России значение внешнеэкономической сферы весьма существенно. Внешняя торговля остается важным источником поступления инвестиционных товаров, а также играет большую роль в снабжении населения России продовольствием и различными товарами.

ВЫГОДЫ И ПОТЕРИ ОТ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО

Панькин Д.В.

*(Уральский государственный педагогический университет,
Екатеринбург)*

Присоединение России к ВТО — сложный и длительный переговорный процесс. Его результатом должно стать полноправное участие России в системе мировой торговли, реализация преимуществ международного разделения труда и кооперации, совершенствование экономического сотрудничества России со странами мира.

Теоретически приобретения, которые может получить Россия от присоединения к ВТО, заключаются в следующем. Во-первых, это выход в унифицированное международное правовое пространство, базирующееся на нескольких десятках соглашений и других документов ВТО. Они содержат основополагающие принципы торговли (наибольшего благоприятствования, национального режима, гласности ее регулирования и др.), которые направлены на обеспечение стабильных и предсказуемых условий деятельности всем экспортерам и импортерам. Тем самым Россия получит защиту от торговой дискриминации.

Во-вторых, став членом ВТО, одной из крупнейших и влиятельнейших международных экономических организаций, Россия получит возможность в дальнейшем оказывать влияние на формирование правил развития мировых торговых связей в соответствии со своими национальными интересами.

Наконец, нельзя не отметить, что переговоры о присоединении России к ВТО свидетельствуют о необходимости сближения отечественного внешнеторгового законодательства с мировой торговой практикой и положениями документов ВТО, что вполне отвечает интересам российских экспортеров и импортеров.

При присоединении России к ВТО конечные потребители получают выгоды: